



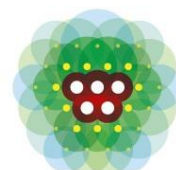
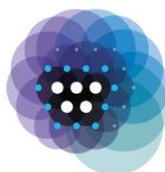
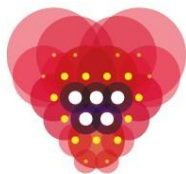
Wallonia.be

Newsletter de l'AWEX Téhéran

Décembre 2018



Feel inspired





Bonjour à tous,

L'année 2018 a été riche en événements en Iran. Ces derniers se sont particulièrement enchaînés à la suite de l'annonce du retrait américain de l'accord nucléaire âprement négocié par les puissances mondiales et la République islamique en 2015.

Vous avez été plus d'une centaine d'entreprises wallonnes à vous intéresser au marché iranien de plus de 81 millions de consommateurs et une excellente porte d'entrée vers les marchés voisins tels que l'Irak et l'Afghanistan. Au-delà du nombre de consommateurs, c'est surtout la complémentarité entre les besoins du marché perse et les gammes de produits que nos exportateurs ont à offrir qui rendent ce marché si attrayant.

L'Iran a une économie hautement industrialisée où se côtoient les plus grandes usines métallurgiques (*Mobarrakeh, ESCO*), pétrochimiques (*JAM Petrochemicals*), Oil&Gas (*NIOC*), automobiles (*Iran Khodro, Saipa*), pharmaceutiques (*Pars Darou, Sina Darou, Exir*), et agroalimentaires (*Pegah, Shirin Asal*) du Moyen-Orient. Beaucoup de sociétés iraniennes de plus petites tailles offrent également de bonnes opportunités de collaboration (assemblage de produits semi-finis, production sous licence). Elles jouissent d'un capital humain très bien formé dans de nombreux domaines spécialisés.

Pour cette dernière newsletter de l'année, nous n'allons pas revenir sur les détails techniques liés aux sanctions mais nous allons plutôt nous attarder sur les types de sociétés européennes qui ont décidé de rester et comment elles réussissent à se faire payer. Des données statistiques sur les exportations vers l'Iran verront conclure le document.

Pour toute question spécifique ou plus technique, nous répondrons avec grand plaisir à vos questions par email ou par téléphone (coordonnées en fin de document).

Je serai également en Belgique pour les business days mi-janvier.

		AM	PM
Lundi	14/01	Awex Bxl	Awex Bxl
Mardi	15/01	Nivelles	Namur
Mercredi	16/01	Liège	Liège
Jeudi	17/01	Mons (1)	Mons (1)

N'hésitez pas à contacter votre centre régional de l'AWEX pour fixer un rendez-vous.

Bonne lecture et joyeuses fêtes.

Christophe Smitz

Conseiller Economique et Commercial

AWEX Téhéran



«**Les sociétés wallonnes et européennes fortement exposées sur le marché américain**» sont les premières à avoir quitté le marché iranien. Les risques étaient trop importants par rapport aux gains espérés et aux difficultés intrinsèques du marché.

D'autres sociétés sont restées et ont continué à faire des affaires avec l'Iran malgré les défis. Ci-dessous, nous les avons catégorisées.

«**Les chanceuses humanitaires**»

Elles se retrouvent clairement dans les secteurs exemptés pour raisons humanitaires (pharma, agriculture, agroalimentaire, équipements médicaux) et qui ont le soutien d'au moins une banque européenne car ce sont d'excellents de celle-ci sur d'autres marchés que l'Iran. Certains de leurs produits jouissent également du taux subsidié de la banque centrale iranienne. Leur principale difficulté réside donc dans l'allocation des devises étrangères à ce taux (environ 1 euro : 50 000 rials).

Ex : Un grand groupe pharmaceutique européen qui vend des médicaments

Elles restent des exceptions.

«**Les pionnières**»

Les sanctions ne leur font pas peur. Elles étaient, d'ailleurs, déjà présentes en Iran pendant les sanctions précédentes. Même lors de la levée des dernières sanctions, elles ont continué à utiliser leurs anciens canaux de paiement via des pays tiers. Les montants des transactions sont inférieurs à ceux des chanceuses et les coûts de transaction sont plus importants.

Ex : Un exportateur de machines industrielles qui se fait payer via un pays tiers dans lequel il a également des clients.

«**Les néo-exportateurs vers l'Iran**»

Ils ont profité de la réouverture du marché en 2016 et leur client peut leur proposer une solution bancaire via un pays tiers. Comme les pionniers, ils devront veiller à ne pas s'attirer les foudres de l'*overcompliance* bancaire. Comment?

a) Idéalement, se faire payer via un pays tiers où l'exportateur a déjà du business.

b) Le paiement est effectué par une entreprise de ce pays tiers qui est active dans le même secteur et qui servira d'agent.

c) Pas d'administrateurs au sein de cette entreprise dont le nom est à consonance iranienne.

Pour les plus petits montants, les businessmen/businesswomen iraniens ont des comptes en banque en Europe depuis lesquels ils peuvent effectuer des paiements.

Ex: Un exportateur belge vend des pots de peintures à une société de décoration turque avec comme destination le port de Mersin.



«Les stratégestes»

Si une stratégie est ce qui permet de garder un avantage compétitif dans la durée, alors les entreprises qui continueront à entretenir des contacts avec leurs partenaires potentiels en Iran auront une longueur d'avance lorsque la situation s'améliorera. Les iraniens sont patients et ont la mémoire longue. Ils préféreront faire des affaires avec des fournisseurs sur lesquels ils pourront compter dans un contexte volatile. Même les grands groupes étrangers qui ont annoncé leur retrait du marché cette année ont maintenu un bureau de représentation. Ce n'est pas possible pour toutes les PME mais des contacts réguliers avec vos clients potentiels iraniens ne sont pas vains. Le bureau de l'AWEX à Téhéran peut vous aider dans cette tâche en conviant vos partenaires à des événements de networking et en leur réaffirmant en toute sincérité que nous continuons à chercher des solutions pour faciliter les affaires entre l'Iran et la Wallonie.

De plus, certaines procédures comme l'enregistrement de produits auprès de la FDA iranienne peut prendre une à deux années. D'ici là, la position américaine aura peut-être changé et votre produit/projet sera mature et prêt à récolter les fruits des efforts passés. Nous espérons également pouvoir vous informer sur la mise en place d'un Special Purpose Vehicle européen au premier semestre 2019. Ce SPV aura pour vocation de faciliter les paiements pour le business légitime entre l'Europe et l'Iran.



Attention: Les informations ci-dessus sont à titre informatif afin de vous aider à comprendre la réalité des exportateurs sur le marché iranien. Nous vous rappelons qu'il y a encore en vigueur des sanctions onusiennes/européennes à l'encontre de l'Iran. Nous conseillons aux entreprises wallonnes de consulter, dans le doute, un bureau d'avocats spécialisés afin de s'assurer de la légalité de l'opération commerciale. Il faut également respecter scrupuleusement les législations internationales qui trouvent à s'appliquer aux agents économiques belges comme celles liées aux licences d'exportation pour les biens à double usage ou bien encore liées au blanchiment d'argent.

Toute transaction commerciale avec l'Iran doit être faite dans la légalité des lois belges et internationales en vigueur.

Le marché iranien reste intéressant mais comporte, vous l'aurez compris, des risques (marché américain, fermeture de compte en banque) et des coûts supplémentaires (avocats, transactions).

Pour finir sur une note positive avant les données statistiques, sachez que **le rial iranien s'est fortement repris** sur le marché libre ces dernières semaines. Après avoir touché le fond à 215 000 rials/euro à la fin de l'été, puis après avoir oscillé entre 160 et 170 000 rials/euro, **il vaut aux alentours de 116 000 rials/euro depuis la mi-décembre.**



Données statistiques concernant les exportations belges et mondiales vers l'Iran (2017-2018)

Pour votre bonne information, vous trouverez ci-dessous les statistiques des exportations mondiales vers l'Iran de 2017 et des exportations belges du premier trimestre de l'année perse 1397 (à savoir de mars à juin 2018) que nous avons traduites depuis le site internet des autorités douanières iraniennes.

- ❖ Les informations contenues dans les tableaux ci-dessous sont extraites des statistiques publiées sur le site officiel du Bureau des douanes iraniennes et traduites par le bureau de l'AWEX à Téhéran.
<http://irica.gov.ir/>

Most Active Ports of Entry in Iran During Mar 2017 - Mar 2018

Port	Weight (KG)	Value (USD)
1. Shahid Rajaei (Bandar Abbas)	11,917,423,216	21,884,673,394
2. Bandar Imam Khomeini	15,000,915,214	6,281,726,499
3. Imam Khomeini Airport	46,357,334	5,037,266,685
4. Tehran Imports & Transit Deputy	595,005,957	4,542,811,208
5. Bushehr Special Zone #1	1,109,815,065	2,261,335,570



Main Exporting Countries to Iran

No	Country	21 Mar - 21 Nov 2018		21 Mar - 21 Nov 2017		Change
		Value USD	Value Percentage of total export to Iran	Value USD	Value Percentage of total export to Iran	Value Change Percentage
1	China	7,384,971,193	24.99	8,081,807,910	23.51	-8.62
2	UAE	4,454,490,045	15.08	6,329,757,813	18.41	-29.63
3	South Korea	1,763,100,397	5.97	2,390,409,215	6.95	-26.24
4	India	1,614,692,393	5.46	1,604,875,730	4.67	0.61
5	Germany	1,604,034,131	5.43	1,864,162,701	5.42	-13.95
6	Turkey	1,567,862,930	5.31	2,122,405,117	6.17	-26.13
7	Switzerland	1,552,724,126	5.25	1,425,940,409	4.15	8.89
8	Russia	865,558,688	2.93	454,897,089	1.32	90.28
9	France	863,795,815	2.92	1,070,799,723	3.11	-19.33
10	Netherlands	815,561,893	2.76	851,371,930	2.48	-4.21
11	Italy	736,481,858	2.49	952,942,983	2.77	-22.72
12	Singapore	654,850,808	2.22	665,198,240	1.94	-1.56
13	UK	633,699,227	2.14	766,165,945	2.23	-17.29
14	Oman	379,023,483	1.28	95,153,022	0.28	298.33
15	Japan	344,069,556	1.16	397,191,639	1.16	-13.37
16	Brazil	336,239,772	1.14	374,658,050	1.09	-10.25
17	Austria	303,322,155	1.03	224,255,570	0.65	35.26
18	Malaysia	299,925,174	1.02	324,484,587	0.94	-7.57
19	Spain	292,190,997	0.99	266,641,801	0.78	9.58
20	Belgium	282,901,267	0.96	492,018,977	1.43	-42.50
21	Sweden	261,486,202	0.88	370,105,645	1.08	-29.35
22	Taiwan	251,410,202	0.85	353,899,846	1.03	-28.96
23	Pakistan	194,698,032	0.66	295,125,470	0.86	-34.03
24	Denmark	170,799,666	0.58	205,331,886	0.60	-16.82
25	Thailand	139,589,105	0.47	237,116,323	0.69	-41.13



Most Exported Items from Belgium to Iran During Mar - Jun 2018

No	Country	Port	Product	Weight	Value USD
1	Belgium	Shahid Rajaei Port (Bandar Abbas)	Knitting machines	170,076	2,999,723
2	Belgium	Shahid Rajaei Port (Bandar Abbas)	Spinning machines for textile materials	222,132	2,922,652
3	Belgium	Shahid Rajaei Port (Bandar Abbas)	Methionine	400,000	1,628,431
4	Belgium	Shahid Rajaei Port (Bandar Abbas)	Screw machines	59,148	1,523,183
5	Belgium	Shahid Rajaei Port (Bandar Abbas)	Carding machines	40,613	854,489
6	Belgium	Tehran Import and Transit Deputy	Auto parts of the vehicle for transportation of ten or more	17,768	840,309
7	Belgium	Shahid Rajaei Port (Bandar Abbas)	Raw material for infant formula	170,975	808,606
8	Belgium	Shahid Rajaei Port (Bandar Abbas)	Animal food additives	415,000	614,342
9	Belgium	Imam Khomeini Airport	Sugar beet seed	6,673	605,810
10	Belgium	Shahid Rajaei Port (Bandar Abbas)	Polycarbonates in primary forms	208,000	591,499
11	Belgium	Imam Khomeini Airport	Mammogram	1,784	532,601
12	Belgium	Tehran Import and Transit Deputy	Films and negatives used in medical imaging	18,269	515,135
13	Belgium	Tehran Import and Transit Deputy	Tansio Actif Products - Organic surface-active agents	121,850	506,520
14	Belgium	Qazvin	Razors and razor blades	5,627	332,492
15	Belgium	Imam Khomeini Airport	Medical devices	1,868	279,584
16	Belgium	Shahid Rajaei Port (Bandar Abbas)	Additives for lubricating oils	76,000	268,464
17	Belgium	Shahid Rajaei Port (Bandar Abbas)	Compounds with other nitrogen function	80,000	247,749
18	Belgium	Qazvin	Tooth Detergent	27,359	209,380
19	Belgium	Shahid Rajaei Port (Bandar Abbas)	NPK fertilizer in containers under 10 kg	142,000	193,441
20	Belgium	Imam Khomeini Airport	Needles Catheters and Cannules	612	177,068
21	Belgium	Shahid Rajaei Port (Bandar Abbas)	Fluorine derivatives and bromine derivatives of non-ring hydrocarbons	29,920	171,558
22	Belgium	Jolfa	Food preparations	17,657	149,994
23	Belgium	Shahid Rajaei Port (Bandar Abbas)	Polymer suspension	88,750	149,704
24	Belgium	Shahid Rajaei Port (Bandar Abbas)	Offset zinc	16,875	134,417
25	Belgium	Imam Khomeini Airport	Instruments and equipment used in medical sciences, veterinary sciences	277	131,012
26	Belgium	Shahid Rajaei Port (Bandar Abbas)	Vinyl poly (butyral) sheets	18,067	124,582
27	Belgium	Shahid Rajaei Port (Bandar Abbas)	Polymers of propylene	51,000	121,010
28	Belgium	Bushehr 1 Special Zone	Anti-corrosive products	31,200	118,526
29	Belgium	Imam Khomeini Airport	Machinery, plant or laboratory equipment, whether or not electrically heated	153	104,648
30	Belgium	Tehran Import and Transit Deputy	Multi-layered sheet and plate	19,636	101,392



Wallonia.be

Joyeuses Fêtes



Christophe SMITZ

Conseiller Economique et Commercial - Téhéran

Agence Wallonne à l'Exportation et aux Investissements Étrangers
Ambassade de Belgique - Section Commerciale

Mobile Iran: +98 901 038 9595
Mobile Belgium: +32 499 38 77 15
c.smitz@awex-wallonia.com

Negar GHOLAMI

Assistante Commerciale - Téhéran

Agence Wallonne à l'Exportation et aux Investissements Étrangers
Ambassade de Belgique - Section Commerciale

Mobile: +98 912 1352533
n.gholami@awex-wallonia.com

Namad Elahieh Building, 33, Unit East 4th floor Office 406, North Africa Avenue, Elahieh. Tehran

PO 1964918456

Office: +98 21 26355824