

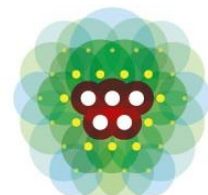
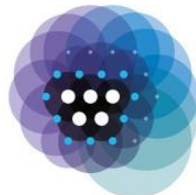
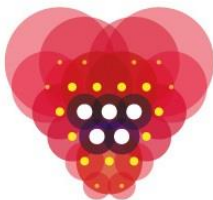
Newsletter de l'AWEX Téhéran

Août 2019



Isfahan

Feel inspired



Contenu

IRAN	3
1) IRAN - TURQUIE - GEORGIE - Mission multisectorielle 2019	3
2) Le Rial Iranien	4
3) Derniers développements	5
4) Envoi de colis ou de courrier vers l'Iran	6
5) Introduction de dossiers visas business: Do's and don'ts	7
6) Next Trade fairs in IRAN	7
IRAK	7

IRAN

1) IRAN - TURQUIE - GEORGIE - Mission multisectorielle 2019

<http://www.awex-export.be/fr/agenda/iran-turquie-georgie-mission-multisectorielle-2019>

L'Iran est probablement le marché le plus compliqué de la Région et il comporte des difficultés importantes suite à la réimposition des sanctions américaines. Mais c'est aussi un marché qui a d'énormes besoins (santé, agroalimentaire, infrastructure) et qui possède une économie industrialisée (métallurgie, automobile, pétrochimie, verreries, agroalimentaire).

Ce volet Iran est l'occasion de rencontrer des acteurs iraniens importants qui ont la capacité d'importer et de trouver des solutions de paiement tout en vous guidant sur ce marché difficile mais qui continue d'offrir de bonnes opportunités dans plusieurs secteurs.

Attention : les autorités iraniennes, afin d'éviter la sortie de devises étrangères pour des importations jugées non nécessaires, rendent certains marchés inaccessibles aux entreprises étrangères. Avant d'envisager un voyage de prospection en Iran, nous vous invitons à contacter le bureau de l'AWEX à Téhéran afin de vérifier l'adéquation de votre offre avec le marché local.

VENDREDI 29.11	
13:15-00:30 (Iran : UTC + 3:30)	Vol Bruxelles-Téhéran (TK1946)
	Accueil des participants à l'aéroport et transport vers l'hôtel Azadi (50min)
SAMEDI 30.11	
09:30	Accueil à la Chambre de Commerce
10:00-18:00	B2B + lunch
19:00	Réception à la Résidence de l'Ambassadeur
21:00	Transfert vers l'hôtel Azadi
DIMANCHE 01.12	
09:00-11:45	Séminaire « How to do Business with Iran », B2B
11:45-12:45	Transfert vers l'aéroport
15:05-18:20	Vol Téhéran-Istanbul (TK871)
19:00	Accueil à l'aéroport et transfert vers l'hôtel Grand Hyatt Istanbul

2) Le Rial Iranien

Nous consacrons souvent une rubrique à la monnaie iranienne car il s'agit d'une des barrières principales au commerce avec l'Iran. A l'été 2018, à l'approche des sanctions, elle avait tellement perdu de sa valeur sur le marché libre que les importations étaient devenues impayables pour la plupart des sociétés iraniennes qui n'ont pas un accès direct aux devises étrangères. Le rial s'échangeait alors à plus de 200 000 rials/euro.

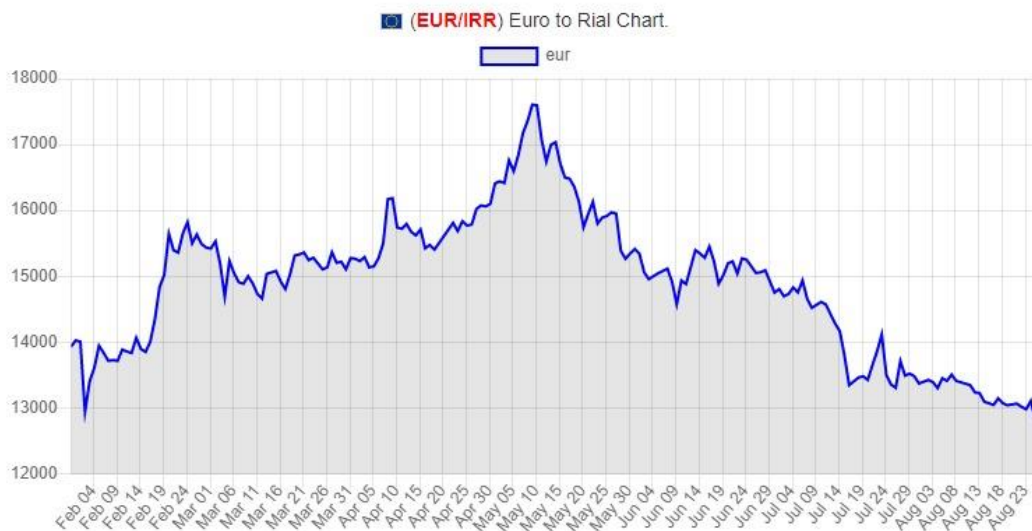
En général, une monnaie qui se dévalue aussi vite met des années à s'en remettre. Au mieux, elle se stabilise mais elle continue de perdre de la valeur face aux *hard currency*. Dans le cas de l'Iran, la moindre annonce liée à des négociations ou à un conflit armé fait fluctuer le rial de parfois 10% sur une seule journée. Les autorités ont aussi pris des décisions drastiques comme interdire l'importation de plus de 1500 produits et réguler fortement le marché des changes.

Suite à la nomination d'un nouveau gouverneur à la banque centrale d'Iran, ce dernier s'est montré rassurant en affirmant que la faiblesse du rial était artificielle. Il s'était également donné comme objectif de réduire l'écart entre les taux NIMA et marché libre. Aujourd'hui, c'est chose faite.

Concrètement, pour nos entreprises wallonnes, cela signifie que les importateurs iraniens ont accès à des devises étrangères à un taux plus favorable et sans devoir nécessairement attendre 3 mois que les devises leur soient octroyées via le système NIMA.

Le 29 août 2019, le rial s'échangeait au marché libre à environ **124 000 rials/euro**.

Le graphe ci-dessous, extrait du site www.bonbast.com, montre la claire récupération du rial face à l'euro depuis début mai.



Pour le rial, le fameux dicton en investissement qui dit qu'il faut acheter au son du canon, s'avère être vrai à en croire les derniers développements.

Il y a deux ans, le rial s'échangeait toujours aux environ de 45 000 rials/euro.

3) Derniers développements

Après un mois de juin très agité dans le Golfe PERSIQUE, la pression semble être retombée. Les apparences sont souvent trompeuses dans la région mais il y a plusieurs signaux et événements positifs que j'aimerais ici brièvement aborder.

- a) Le pétrolier transportant du brut iranien qui avait été saisi par les autorités de Gibraltar a été libéré. Les injonctions américaines de le saisir n'ont pas été suivies par les Européens.
- b) Les forces américaines présentes dans la Région n'ont pas réagi à l'abattement d'un de leur drone par l'Iran. Cela laisse penser qu'il y a beaucoup de bluff et qu'il y a une ligne rouge que les autorités américaines ne veulent pas franchir avec l'Iran.
- c) Ce dernier événement correspond à la hausse continue de ces deux derniers mois du rial sur le marché libre.
- d) Des négociations possibles entre les Présidents Trump et Rohani ont été invoquées lors du dernier sommet du G7. Affaire à suivre dans les prochaines semaines.
- e) L'approche des élections américaines qui auront lieu en novembre 2020. Le Président américain n'a rien à gagner d'une situation plus instable dans le Golfe persique et en Irak, conséquences directes de sa décision de se retirer de l'accord nucléaire. Les iraniens sont durement frappés par les sanctions économiques. Les intérêts pourraient donc converger et le Président Trump pourrait être tenté de trouver un accord avant les élections. Il pourra alors se targuer d'avoir obtenu un meilleur accord que son prédécesseur.
- f) La mission économique de l'AWEX IRAN-TURQUIE-GEORGIE. Le volet Iran aura lieu du 29/11 au 01/12.

4) Envoi de colis ou de courrier vers l'Iran

Plusieurs d'entre vous ont été confrontés à la difficulté que la société DHL ne travaille plus en Iran.

La société Condor, basée en Autriche avec une représentation à Téhéran, peut envoyer **vos colis** ou **vos courriers** vers l'Iran.

N'hésitez pas à les contacter. Une société belge m'a déjà fait part de leur professionnalisme.

Peiman Memarpouri

Regional Sales Director MENA

Tarabar Condor Iranian P.J.S.C | Unit 20, No. 31, , 26th St., Sa'adat Abad

Teheran | Iran | T: +98 21 8856 1514 (ext: 103) | C: +98912 4542151 | F: +98 21 8612 8265

M: p.memarpouri@condor.co.at | www.condor.co.at

Head Office | Samergasse 27 | 5020 Salzburg, Austria

T: +43 662 88984-0 | F: +43 662 88 984-66

VAT: ATU34260000 | *Firmenbuch*: FN27843x

condor 
MANAGING COMPLEX TRANSPORT

5) Introduction de dossiers visas business: Do's and don'ts

Joint à l'email de la newsletter d'août, vous trouverez les Do's and don'ts lors de l'introduction de dossiers visas business par vos partenaires iraniens auprès de VFS/du Consulat à Téhéran. Merci de veiller à ce qu'ils respectent les consignes afin d'éviter les refus et les délais. Il faut souvent compter plus de 4 semaines avant que le visa soit octroyé.

6) Next Trade fairs in IRAN

1	The 11th Floor Covering, Machine Made Carpet & Related Industries Exhibition	13-Sep	16-Sep
2	The 18th Iran International Confectionery Fair	13-Sep	16-Sep
3	The 12th International Flour & Bakery Industry Exhibition (Ibex 2019)	13-Sep	16-Sep
4	The 13th Int'l Exhibition of Iran Plast	22-Sep	25-Sep
5	The 3rd Iran Fuelex Exhibition	22-Sep	25-Sep

IRAK

Le Credendo a annoncé qu'il élargissait sa couverture à l'Irak.

<https://www.lecho.be/entreprises/general/credendo-elargit-sa-couverture-a-l-irak/10157339.html>

Cette bonne nouvelle s'inscrit dans une dynamique positive qui pousse nos entreprises wallonnes à s'intéresser davantage à ce marché de 40 millions de consommateurs.

Dans l'article de L'Echo suivant, vous trouverez les témoignages de deux entreprises wallonnes qui ont tenté, avec succès, l'aventure irakienne.

[https://www.lecho.be/economie-politique/international/moyen-orient/les-pme-wallonnes-
osent-deja-le-pari-irakien/10147073.html](https://www.lecho.be/economie-politique/international/moyen-orient/les-pme-wallonnes-osent-deja-le-pari-irakien/10147073.html)

DISCLAIMER

« Les avis et renseignements exprimés dans le présent mail ont été rassemblés au mieux des informations dont dispose l'AWEX et sont fournis uniquement à titre informatif. Du reste, l'AWEX ne pourra être tenue responsable quant aux dommages directs ou indirects pouvant résulter de l'utilisation des renseignements contenus dans le présent message. Il en est de même pour toutes les modifications légales ou réglementaires non encore parvenues à sa connaissance. »

Christophe SMITZ

Conseiller Économique et Commercial - Téhéran

Agence Wallonne à l'Exportation et aux Investissements
Étrangers

Ambassade de Belgique - Section Commerciale

Mobile Iran: +98 901 038 9595

c.smitz@awex-wallonia.com

Negar GHOLAMI

Assistante Commerciale - Téhéran

Agence Wallonne à l'Exportation et aux
Investissements Étrangers

Ambassade de Belgique - Section Commerciale

Mobile: +98 912 1352533

n.gholami@awex-wallonia.com

Namad Elahieh Building, 33, Unit East 4th floor Office 406, North Africa Avenue, Elahieh, Tehran

PO 1964918456

teheran@awex-wallonia.com

Office: +98 21 26355824